



AHK

SEMINARAS

**Vokietijos ir Baltijos šalių prekybos rūmai
Seminarų programa
2019**



AHK

Deutsch-Baltische Handelskammer
in Estland, Lettland, Litauen
Vokietijos ir Baltijos šalių prekybos rūmai
Estijoje, Latvijoje, Lietuvoje

Įmonės steigimas Vokietijoje: pasiruošimas, žingsniai ir teisinė aplinka

2019.04.09, 13:00 – 16:30

Du ekspertai iš Vokietijos supažindins su svarbiausia teisine informacija steigiant įmonę Vokietijoje.

Skirtumai tarp įmonių teisinės formos, finansiniai klausimai, pasiruošimas, steigimo vietos pasirinkimas bei dar daugiau temų bus aptartos seminario metu. Su lektoriais - konsultantais galėsite aptarti savo individualią įmonės situaciją. Praktiniai patarimai padės jums susidėlioti tolimesnius žingsnius.

Lektoriai:



Udo Sellhast
mokesčių patarėjas ir
advokatas GTAI
(Germany Trade & Invest)

Reinhold Scheuss
verslo plėtros vadovas B2B,
Offline market, firma.de



Eksportas į Vokietiją: būdai, keliai ir partnerių paieška

2019.05.16, 13:00 – 17:00

Dr. Henning Jensen pristatys distribucijos bendradarbiavimo teises formas taip pat teisės įrankius, užtikrinančius sklandų bendradarbiavimą, eksportą su Vokietija. Taip pat svarbiausius aspektus bendradarbiaujant su pardavimų agentais, konkurencijos reguliavimą bei patars kokie būdai geriausiai tinka jūsų įmonės veiklai Vokietijoje. Seminaro metu Eglė Čiuoderienė apžvelgs esamą Vokietijos rinkos situaciją bei pasidalins sukauptomis gerosiomis praktikomis žengiant į ją. Pagrindinis dėmesys bus skiriamas informacinėms technologijoms, jauniems verslams ir dvišalei mokslo bei verslo sinergijai skatinti.

Lektoriai:



Dr. Henning Jensen
bnt attorneys partneris,
teisininkas (verslo teisė)

Eglė Čiuoderienė
UAB "Baltic Amadeus"
verslo plėtros vadovė



Verslo vokiečių kalbos kursai

2019.05.20-06.05. 15:00 – 17:00,

pirmadieniais ir trečiadieniais

Intensyvūs 3-jų savaičių verslo vokiečių kalbos kursai skirti B1/B2 vokiečių kalbos lygį pasiekusiems dalyviams, kurie dirba arba norėtų dirbti su Vokietijos rinka. Nesvarbu, kurioje srityje dirbate ar turite nuosavą verslą, šiuose kursuose įgytus įgūdžius galėsite pritaikyti įvairiose situacijose: susitikimuose, prisistatydami, bendraudami telefonu, rašydami oficialius laiškus ar net derybose. Šie kursai padės jums bendrauti profesionalia vokiečių kalba:

- Išmoksite pristatyti savo įmonės veiklą
- Dalyvauti pardavimų diskusijose
- Tapsite drąsesniais bendraudami verslo situacijose
- Įgysite pagrindinius verslo laišku rašymo įrankius

Lektorė:



Regina Mačiūtienė
Valstybės institucijų kalbų
centro vokiečių kalbos dėstytoja

Verslo vokiečių kalbos kursų kaina: 389 € + PVM,
AHK rūmų nariams 20% nuolaida. Iš įmonės
dalyvaujant daugiau nei vienam darbuotojui
taikoma nuolaida.

Seminaro kaina: 99 € + PVM, AHK rūmų nariams 20% nuolaida

Marketingo strategija Vokietijoje: socialiniai tinklai ir efektyvi komunikacija (dirbtuvės)

2019.09.26, 13:00 – 17:00

Kokie vokiečių ypatumai perkant prekę? Kaip naudojant socialinius tinklus kurti santykių su klientais ir auginti jų pasitikėjimą? Šiuos ir kitus klausimus dirbtuvėse praktiškai pristatys ekspertė Beate Mader. Ji taip pat pasidalins, kaip integruoti socialinius tinklus į marketingo strategiją taip, kad vokiečiai pasitikėtų jumis kaip pardavėju iš Lietuvos. Lektorė pasidalins patarimais, kaip geriausiai naudoti socialinius tinklus bei kartu su dalyviais praktiškai dirbs su trijų fazių kompasu modeliu ir strategijos drobe.

Lektorė:



Beate Mader
VISION³ Komunikacijos
strategija, įkūrėja, socialinių
tinklų specialistė, lektorė

Tarptautinės parodos Vokietijoje: kaip pasiruošti dalyvavimui ir sutaupyti laiko bei pinigų?

2019.10.30, 13:00 – 16:30

Sėkmingam dalyvavimui parodose Vokietijoje Lietuvos įmonės turi būti gerai pasiruošusios. Vokiečių verslo kultūra daugeliu atžvilgių skiriasi nuo lietuvių. Konkurencija taip pat yra žymiai didesnė.

Šis seminaras padės pasiruošti sėkmingam dalyvavimui parodose, taip pat galėsite įgyti daugiau aiškumo kokius žingsnius reikia atlikti jūsų įmonei norint pasiekti savo išsikeltus tikslus. Į klausimus kodėl ir kokioms įmonėms svarbu nuolat dalyvauti parodose, gausite atsakymus iš ekspertės. Taip pat sužinosite kaip sudaryti biudžetą, kokie dalyvavimo parodoje kaštai turi būti į jį įtraukti, kaip elgtis/nesielgti parodos metu?

Lektorė:



Laura Ladygaitė – Morkevičienė
Deutsche Messe AG
ir Hamburg Messe atstovė
Lietuvoje

Tarpkultūriniai skirtumai: efektyviausi būdai bendradarbiauti su vokiečiais

2019.11.20, 13:00 - 16:30

Seminaro metu bus suteikta išsami informacija apie Vokietijos verslo ir komunikacijos kultūros ypatumus. O tai yra labai svarbu plėtojant ryšius su partneriais ir klientais Vokietijoje. Verslo įpročiai dažnai skiriasi. Kas pokalbio arba prezentacijos metu nepateisins Vokietijos partnerio lūkesčių, savo šansus praras. Vokiečiai kreipia ypatingą dėmesį į kai kuriuos niuansus. Tam tikrus statuso simbolius jie vertina skirtingai nei lietuviai. Jie dažnai yra atviresni bei tiesesni ir privačiame bendravime. Sprendimai Vokietijoje taip pat yra priimami kitaip, nei Lietuvoje. Seminara tikslas - patobulinti bendravimo įgūdžius ir žinias, kad ryšiai su esamais ir potencialiais partneriais būtų tvarūs ir sėkmingi.

Lektorės:

doc. dr. Rūta Eidukevičienė
VDU, humunitarinių mokslų
fakulteto dekanė,
dėstytoja, vertėja



Jūratė Jurginytė
AHK verslo konsultantė

2019 AHK seminarų programa

2019.04.09	Įmonės steigimas Vokietijoje: pasiruošimas, žingsniai ir teisinė aplinka
2019.05.16	Eksportas į Vokietiją: būdai, keliai ir partnerių paieška
2019.05.20 – 06.05	Verslo vokiečių kalbos kursai
2019.09.26	Marketingo strategija Vokietijoje: socialiniai tinklai ir efektyvi komunikacija
2019.10.30	Tarptautinės parodos Vokietijoje: kaip pasiruošti dalyvavimui ir sutaupyti laiko bei pinigų?
2019.11.20	Tarptautiniai skirtumai: efektyviausi būdai bendradarbiauti su vokiečiais



Jūratė Jurginytė

Seminarų projektų vadovė
jurate.jurginyte@ahk-balt.org
T +370 5 212 79 34

Laukiame Jūsų seminaruose!
Daugiau informacijos ir registracija:
www.ahk-balt.org/lt/renginiai/ahk-seminarai/

Mūsų žinios yra Jūsų pranašumas Vokietijos rinkoje!

Vokietijos ir Baltijos šalių prekybos rūmai Estijoje, Latvijoje ir Lietuvoje (AHK) vienija beveik 500 įmonių narių. AHK jau daugiau nei 20 metų rūpinasi Vokietijos verslo interesais Lietuvoje ir prisideda prie dvišalių ekonominių ryšių skatinimo. Per šį laiką mes padėjome daugeliui Lietuvos bendrovių patekti į Vokietijos rinką ir tarpininkavome randant partnerius bendrai veiklai. Pasinaudokite mūsų ilgamete patirtimi ir turimais kontaktais ne tik su įmonėmis Vokietijoje, tačiau ir su įvairiomis verslo organizacijomis, įstaigomis ir institucijomis. Mes - pirmasis kontaktas Jūsų kelyje į Vokietijos rinką. Žengiant į Vokietijos rinką ar plečiantis joje labai svarbu kuo geriau pasiruošti. Ir čia mes Jums padėsime!

Kviečiame dalyvauti mūsų seminaruose, kuriuose savo srities ekspertai dalinasi žiniomis bei patirtimi. Sutelkdami ekspertus ir įmones, sukuriame unikalią galimybę įgyti didelį pranašumą užsitikrinant sėkmę Vokietijoje.

Jūs įgysite vertingų žinių, išgirsite praktiškų patarimų ir užmegsite vertingų kontaktų. Tai padės Jums išvengti klaidų ir greičiau įgyvendinti Jūsų planus. Pradiniame etape mielai padėsime Jums rasti svarbių partnerių.

Visi mokymai vyksta mažoje grupėje, kurioje dalyvauja daugiausia 15 žmonių. Taigi kiekvienas turi galimybę užduoti klausimus ir dalintis savo patirtimi bei nuomone su kitais dalyviais. Be to, supažindinsime Jus su AHK ir jos partnerių teikiamomis paslaugomis Vokietijoje. Visuose mūsų mokymuose galima užsisakyti vidinius mokymus, pritaikytus Jūsų poreikiams.

Susipažinkite su šiomis tobulėjimo galimybėmis. Turite klausimų apie seminarus? Prašome susisiekti su mumis telefonu arba el. paštu.

www.ahk-balt.org